

HP Qualified Distribution Network Colombia



HP Colombia S.A.S.
Cra.11B #99-25 Piso 14, Ed. WeWork
Bogotá, Colombia
qdn-colombia@hp.com

dd/mm/aaaa

Aplicación a: HP Qualified Distribution Network

La finalidad de este formulario es aplicar al HP Qualified Distribution Network para la distribución de Productos Originales HP.

Es obligatorio completar todos los campos

1. Información de Empresa

Razón Social:	<input type="text" value="P&P SYSTEMS COLOMBIA S A S"/>
NIT:	<input type="text" value="900.604.590-1"/>
Nombre Comercial:	<input type="text" value="P&P SYSTEMS COLOMBIA S A S"/>
Nombre de Representante:	<input type="text" value="Aliz Adriana Afanador Guiza"/>
Correo electrónico:	<input type="text" value="alizafanador@pypsystems.com"/>
Teléfono:	<input type="text" value="601 8415534"/>
Página web:	<input type="text" value="https://www.pypsystems.com"/>
Comercializa en páginas web externas? (Marketplace):	<input type="text" value="NO"/>

Marketplace	Nombre Usuario Marketplace
Ejemplo: Mercado libre, Falabella, etc.	
<input type="text"/>	<input type="text"/>

Domicilio de la empresa:

Calle y número:	Km 3.5 Aut Medellin Costado Sur Oficina C-72
Número Interior:	0
Ciudad:	Cota
Código Postal:	250017
Municipio:	Cota
Departamento:	Cundinamarca
Número de empleados:	8

2. Información Adicional

¿Usted cuenta actualmente con Contrato de HP? (Si/No)	NO
¿Comercializa consumibles (tinta y toner) no originales compatibles con impresoras HP? (Si/No)	NO
¿Comercializa consumibles Originales HP? (Si/No)	SI
¿Comercializa impresoras HP modificados, alteradas o reconstruídas? (Si/No)	NO

3. ¿Qué servicios ofrece su compañía?

Servicios administrados	NO
Renta de equipo	NO
Mantenimiento de equipos	NO
Otro (especifique)	

4. ¿Cuenta con instalaciones adicionales?

NO

1. Tipo (almacén, oficina o ambos)

Dirección

Teléfono

2. Tipo (almacén, oficina o ambos)

Dirección

Teléfono

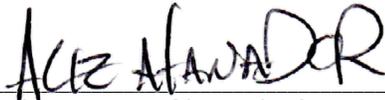
Acepto la política de privacidad HP contenida en el siguiente link.

[Aviso de Privacidad HP](#)

Seleccione la categoría a la que desea aplicar. Recuerde que podrá elegir solo 1 por aplicación:

Consumibles Originales HP + Tintas Originales HP de Gran Formato (PLUK)

Al seleccionar la categoría, firmar y enviar el archivo, usted se compromete con los Términos y Condiciones mencionados posteriormente en el presente documento relacionados con dicha categoría y acepta recibir información y/o actualizaciones de HP Qualified Distribution Network (QDN) Colombia, favor de leer detenidamente.



NOMBRE Y FIRMA APODERADO LEGAL DE LA EMPRESA

HP se reserva el derecho de modificar las condiciones aquí señaladas por razones de mercado y legales.

Los requisitos para ser un canal revendedor Qualified de Consumibles Originales HP + Tintas Originales HP de Gran Formato (PLUK) son:

1. Programa de Distribución que aplica a canales revendedores de Consumibles Originales HP y/o en tintas originales HP de Gran Formato (PLUK), que no compran directo de HP.
2. Ofrecer y/o vender únicamente Consumibles Originales HP (tinta y tóner) y/o en tintas originales HP de Gran Formato (PLUK). No aplica para el ofrecimiento y/o venta de consumibles de otras marcas de impresoras.
3. Monto mínimo de compra a mayoristas autorizados de Consumibles Originales HP (tinta y Tóner) y/o /o en tintas originales HP de Gran Formato (PLUK): US\$2,000 anuales (dólares americanos). Para la evaluación inicial, se tomarán en cuenta compras realizadas a los mayoristas autorizados durante los últimos 12 meses antes de su aplicación a QDN. A partir de su ingreso, comenzará el cálculo anual y se actualizará cada vez que cumpla año aniversario y/o cuando ocurra algún cambio en los T&Cs. De no alcanzar el mínimo de compra indicado, generará la baja automática de QDN.
4. Canales sin antecedentes de compra¹, deberán cumplir un mínimo de compra de US\$750 en consumibles Originales HP y/o en tintas originales HP de Gran Formato (PLUK) en los primeros 6 meses después de haber sido aceptados. De no alcanzar el mínimo de compra indicado, generará la baja automática de QDN. En caso de superar el mínimo de compra de US\$750 en ese periodo, para permanecer en el programa, deberán cumplir además con el mínimo anual solicitado. El monto de US\$750 como mínimo de compra en Consumibles Originales HP y/o en tintas originales HP de Gran Formato (PLUK) o monto superior de compras durante los 6 primeros meses después de ser aceptados, será considerado dentro del monto anual total.
5. Para asegurar que no se comercializarán productos falsificados y que el cliente final se beneficie de las mejores condiciones comerciales, la reventa de productos deberá asegurar de modo comprobable que todos los productos comercializados son originales y no podrá suponer transferencias o aprovechamientos de los incentivos o beneficios otorgados por HP a otro canal revendedor a menos que ello vaya en beneficio del consumidor.
6. Las compras de consumibles Originales HP solamente podrán ser realizadas a través de los mayoristas autorizados en Colombia: MPS Mayorista de Colombia SA, Suministros e Impresos LTDA, Polux Suministros SAS, Impresistem SAS, Nexsys de Colombia SAS.
7. Ser una persona jurídica debidamente constituida y registrada ante la Cámara de Comercio²
8. Para ventas Online, el canal revendedor deberá cumplir con los criterios establecidos en el documento "QDN Qualitative criteria"³

¹ *Aplica solamente a canales revendedores que no tengan historial de compras de Consumibles Originales HP y Tintas Originales HP para la categoría de Gran Formato que nunca hayan pertenecido a QDN.*

² *Aplica solamente para canales que aplican al programa por primera vez y no cumplen el monto mínimo de compra.*

³ *Aplica para ventas online en página propia del canal o a través de páginas web de terceros (marketplaces). Esta política entra en vigor a partir del 1 de mayo de 2022; no obstante, la empresa contará con un lapso de 2 meses a partir de la fecha de entrada en vigor, antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento. A partir de su ingreso a QDN contará con 2 meses antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento.*

Los requisitos para ser un canal revendedor Qualified de Hardware de Impresión HP (HPS y OPS) son:

1. Programa de Distribución que aplica a Canales Revendedores de Hardware de Impresión HP (HPS, OPS) destinadas al mercado local, no modificadas o modificarlas, alteradas o reconstruidas, que no compran directo de HP.
2. Vender únicamente Hardware de Impresión (HPS, OPS) y destinadas al mercado local, no modificadas o modificarlas, alteradas o reconstruidas con especificaciones que pueden provocar anulación de garantía de fabricante o afectación a la promesa de valor HP. (calidad de impresión y/o cantidad de impresiones)¹
3. Monto mínimo de compra a mayoristas autorizados: 4 unidades Print Hardware (HPS y OPS) anuales. Para la evaluación inicial, se tomarán en cuenta compras realizadas a los mayoristas autorizados durante los últimos 12 meses antes de su aplicación a QDN. A partir de su ingreso, comenzará el cálculo anual y se actualizará cada vez que cumpla año aniversario y/o cuando ocurra algún cambio en los T&Cs. De no alcanzar el mínimo de compra indicado, generará la baja automática de QDN.
4. Canales revendedores sin antecedentes de compra² o que en los históricos de compra no hayan comprado por lo menos 4 unidades Print Hardware (HPS y OPS) en todo un año, deberán cumplir un mínimo de compra de 2 unidades Print Hardware (HPS y OPS) en los primeros 6 meses después de haber sido aceptados. Si no alcanzan ese mínimo de compra causarán baja automática de QDN. En caso de superar las 2 unidades en ese periodo, para permanecer en el programa, deberán cumplir con el mínimo anual solicitado. Las 2 unidades o más compradas durante los 6 primeros meses, serán consideradas dentro del número anual total.
5. Las compras de Print Hardware (HPS y OPS) HP solamente podrán ser realizadas a través de los mayoristas autorizados en Colombia: MPS Mayorista de Colombia SA, Impresistem SAS, Ingram Micro SAS, Nexsys de Colombia SAS, SED Internacional de Colombia SAS.
7. Ser una persona jurídica³
8. Para ventas Online el canal deberá cumplir con los criterios establecidos en el documento "QDN Qualitative criteria"⁴

6. Para ventas Online el canal deberá cumplir con los criterios establecidos en el documento "QDN Qualitative Criteria"

¹ No aplica para impresoras de otras marcas OEM.

² Aplica solamente a canales revendedores que no tengan historial de compras de Hardware de Impresión que nunca hayan pertenecido a QDN.

³ Aplica solamente para canales que aplican al programa por primera vez y no cumplen el monto mínimo de compra.

⁴ Aplica para ventas online en página propia del canal o a través de páginas web de terceros (marketplaces). Esta política entra en vigencia a partir del 1 de mayo de 2022; no obstante, la empresa contara con un lapso de 2 meses a partir de la fecha de entrada en vigencia, antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento. A partir de su ingreso a QDN contará con 2 meses antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento.

Los requisitos para ser un canal revendedor Qualified de LF HP son:

1. Programa de Distribución que aplica a canales revendedores de equipos y tintas LF, que no compran directo de HP.
2. Vender únicamente equipos y tintas LF HP destinadas al mercado local, no modificados o modificarlos, alterados o reconstruidos con especificaciones que pueden provocar anulación de garantía de fabricante o afectación a la promesa de valor HP. (calidad de impresión y/o cantidad de impresiones)¹
3. Monto mínimo de compra a mayoristas autorizados: US\$1,000 anuales en PLs UK y 30 pertenecientes a la categoría Large Format. Para la evaluación inicial, se tomarán en cuenta compras realizadas a los mayoristas autorizados durante los últimos 12 meses antes de su aplicación a QDN. A partir de su ingreso, comenzará el cálculo anual y se actualizará cada vez que cumpla año aniversario y/o cuando ocurra algún cambio en los T&Cs. De no alcanzar el mínimo de compra indicado, generará la baja automática de QDN.
4. Canales revendedores sin antecedentes de compra o que en los históricos de compra no hayan comprado por lo menos USD\$1,000 en todo un año en las PL UK y 30 pertenecientes a la categoría Large Format, deberán cumplir un mínimo de compra de USD\$300 en las PLs mencionadas en los primeros 3 meses después de haber sido aceptados. Si no alcanzan ese mínimo de compra causarán baja automática de QDN. En caso de superar los USD\$300 de compra en ese periodo, para permanecer en el programa, deberán cumplir con el mínimo anual solicitado. Los USD\$300 o más compradas durante los 3 primeros meses, serán consideradas dentro del número anual total.
5. Para asegurar que no se comercializarán productos no destinados al mercado local o con especificaciones distintas a las soportadas por HP y que el cliente final se beneficie de las mejores condiciones comerciales, la reventa de productos deberá asegurar de modo comprobable que todos los productos comercializados son con especificaciones de origen destinadas al mercado local y no podrá suponer transferencias o aprovechamiento de los incentivos o beneficios otorgados por HP a otro canal revendedor a menos que ello vaya en beneficio del consumidor.
6. Las compras de LF HP solamente podrán ser realizadas a través de los mayoristas autorizados en Colombia: Suministros e Impresos LTDA, Impresistem SAS, Nexsys de Colombia SAS, SED International de Colombia SAS, MPS Mayorista de Colombia SA.
7. Ser una persona jurídica²
8. Para ventas Online el canal deberá cumplir con los criterios establecidos en el documento "QDN Qualitative criteria"³

¹ No aplica para impresoras de otras marcas OEM.

² Aplica solamente para canales revendedores que no tengan historial de compras de equipos y tintas LF.

³ Aplica para ventas online en página propia del canal o a través de páginas web de terceros (marketplaces). Esta política entra en vigencia a partir del 1 de mayo de 2022; no obstante, la empresa contara con un lapso de 2 meses a partir de la fecha de entrada en vigencia, antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento. A partir de su ingreso a QDN contará con 2 meses antes de que QDN comience a solicitar su cumplimiento.

El beneficio de ser un canal Qualified es:

- Acceso a compra de Productos Originales HP a través de los mayoristas autorizados para su reventa a clientes finales.

INCUMPLIMIENTOS

Considere que al no cumplir con alguna de las políticas de este programa le serán aplicadas las siguientes consecuencias ^(1,2):

- **Primer incumplimiento:** Notificación por escrito desde el nodo oficial del programa: qdn-colombia@hp.com.
- **Segundo incumplimiento:** Notificación por escrito desde el nodo oficial del programa: qdn-colombia@hp.com.
- **Tercer incumplimiento:** Notificación por escrito de la exclusión del Programa HP Qualified Distribution Network.

¹ En caso de no poderse establecer contacto, el canal será dado de baja inmediatamente del Programa.

² En caso de tener un Partner Agreement y que éste sea cancelado, el canal será dado de baja del Programa inmediatamente.

Para las empresas que han sido aceptadas en el programa en caso de incurrir en incumplimientos y en consecuencia hayan sido dados de baja del mismo, podrán aplicar nuevamente habiendo transcurrido al menos 6 meses calendario a partir de la fecha de baja.

RESERVAS

Por medio del presente documento usted otorga su consentimiento para que HP realice auditorías sin previo aviso para verificar el cumplimiento de sus obligaciones frente a HP bajo este Programa. Estas auditorías podrán consistir en revisión física de inventarios y registros de todos los productos identificados como productos HP en las ubicaciones en donde su empresa tenga operaciones. (tienda, oficina, bodega, etc.)

Si durante dichas auditorías se identifica que usted está en posesión de productos falsificados / piratería / y/o en actividades de falsificaciones de productos HP o aparece que está realizando actividades de mercado gris, HP podría terminar su participación en cualquier o todos los programas de HP, inclusive, en caso de tener un HP Partner Agreement éste podría darse por terminado con justa causa, de manera inmediata y sin que haya lugar a reclamación alguna de su parte. Asimismo, la realización comprobada de actividades ilícitas, entre otras y no limitadas a, la falsificación de documentos (cartas, informes, reportes, etc.), uso no autorizado de la marca, logo HP o falsificación de productos, por parte del distribuidor; constituirá una causal de desincorporación permanente de QDN.

Asimismo, si durante la auditoría detectamos que usted está en posesión de consumibles no HP pero que sean para impresoras de la marca (remanufacturados, compatibles, etc.) esto podría considerarse incumplimiento a sus obligaciones en los requisitos del programa pudiendo aplicársele las mismas consecuencias arriba listadas.

Algunas líneas de productos HP (con SKUs con terminación en "AC, JC, MC, XC o YC", denominados como "SKUs Restringidos" solamente podrán ser comercializados por los canales revendedores que cuentan con las certificaciones y requisitos necesarios para poder realizar su venta, toda vez que estos SKUs están diseñados para determinados objetivos comerciales de HP. Así mismo, la oferta y/o comercialización de los SKUs Restringidos, solo podrá ser realizada a los clientes finales que se han registrado previamente, por lo que la venta de estos SKUs Restringidos a través de medios online, sin la autorización de HP, sin las certificaciones y los requisitos necesarios y/o sin tener un usuario final definido no está permitida. En caso de que HP identifique la oferta y/o comercialización de los SKUs Restringidos según se menciona en la línea anterior, será considerada como un incumplimiento a las condiciones de este programa y se procederá conforme a lo establecido en el apartado correspondiente a **INCUMPLIMIENTOS**.

Algunas líneas de productos de impresoras HP que están denominadas como "SKUs Restringidos" y/o "Managed / Mgd" y que en la descripción del modelo inicie con la letra "E" solamente podrán ser comercializados por los Canal Revendedor que cuentan con las certificaciones y requisitos necesarios para poder realizar su venta, toda vez que estos SKUs están diseñados para determinados objetivos comerciales de HP. Así mismo, la oferta y/o comercialización de los SKUs Restringidos, solo podrá ser realizada a los clientes finales que se han registrado previamente, por lo que la venta de estos SKUs Restringidos a través de medios online, sin la autorización de HP, sin las certificaciones y los requisitos necesarios y/o sin tener un usuario final definido no está permitida. En caso de que HP identifique la oferta y/o comercialización de los SKUs Restringidos según se menciona en las líneas anteriores, será considerada como un incumplimiento a las condiciones de este programa y se procederá conforme a lo establecido en el apartado correspondiente a **INCUMPLIMIENTOS**.

HP se reserva el derecho de inspeccionar los inventarios de productos HP de los clientes de su empresa con el debido consentimiento previo de dichos clientes y en caso de encontrar productos HP en modalidad de mercado gris, falsificaciones o productos HP no autorizados, HP podría terminar su participación en cualquier o todos los programas de HP, inclusive, en caso de tener un HP Partner Agreement éste podría darse por terminado con justa causa, de manera inmediata y sin que haya lugar a reclamación alguna de su parte.

Usted debe asegurarse que todos los registros en sus ubicaciones físicas (Ejemplo: almacenes, tiendas, oficinas, filiales, etc.) estén al día en las bases de datos de HP. Cambios en ubicaciones físicas, adiciones o cierre de instalaciones deben ser reportadas a HP en un periodo no mayor a 30 días a partir de que ocurran.

En caso de no cooperar con las auditorías mencionadas anteriormente, estar en posesión o facilitar productos de mercado gris, falsificaciones o productos HP no autorizados, HP podría terminar su participación en cualquier o todos los programas de HP y solicitar el reembolso de cualquier suma de rebate, apoyos económicos, descuentos u otros beneficios y podrá dar parte a las autoridades de actividades delictivas que sean detectadas durante las auditorías, tales como actividades de falsificación o alteración de productos HP.

Términos y Condiciones de HP Qualitative Criteria

Instrucciones de la política.

1. Identidad del vendedor y datos de contacto

La siguiente información deberá aparecer en todos los sitios de e-commerce. Esto aplica para todo Reseller Qualified que realiza ventas en línea:

- El sitio debe ser funcional, por ejemplo, no se retrasa al navegar por las distintas secciones.
- Tener un formulario de contacto claramente identificable.
- Compartir suficientes datos de contacto, nombre, correo electrónico y número de teléfono.
- Compartir información transparente sobre la naturaleza de la empresa, como el nombre comercial, RUT y la dirección física.

2. Información del producto correcta y actualizada

Cuando los clientes potenciales acceden a una publicación de HP, se les debe presentar información precisa y completa del producto. Dicho esto, cada publicación de productos HP debe considerar lo siguiente:

- Indicar el nombre del Producto, incluir número de la serie y el modelo.
- Indicar la información de funcionalidad, compatibilidad e interoperabilidad del producto, así como cualquier restricción aplicable.
- Utilizar una imagen de alta calidad del producto; en el caso de los consumibles, debe estar orientado hacia el frente del empaque original de HP. (Consulte la sección "**Imagen y denominación del producto**").

*Nota: Si tiene un acuerdo de socio de HP, consulte Asset Hub y/o HP Sales Central para obtener imágenes de productos de HP.

3. Evitar la confusión del cliente

Cuando un cliente busca un producto HP en la página principal de una tienda web, es fundamental que la tienda web proporcione el resultado adecuado, de acuerdo con la solicitud del cliente.

- No utilice marca, logotipos, denominaciones, imágenes, etc. de HP en listados de productos que no sean de HP.
- No utilice la palabra "HP" al principio del título de la publicación para productos que no sean de HP.

4. Envío correcto del producto

Después de comprar un producto, recibir ese artículo exacto es simplemente fundamental para una experiencia de compra limpia. No hace falta decir que, si un cliente compra un cartucho de tinta negra 301 y en su lugar recibe uno magenta 364XL, su idea de la red de vendedores de HP y la calidad de la entrega del producto no será muy buena.

5. Utilizar embalaje protector

Recibir el artículo comprado exacto es solo una parte de la misión de garantizar una experiencia de compra saludable. Igualmente importante, es asegurarse de que el producto se reciba en un embalaje correcto, sin abrir e intacto.

Los consumibles HP son dispositivos altamente técnicos que se componen de varias piezas interconectadas. Si los artículos se entregan sin la protección adecuada, como sin su empaque oficial o incluso con el empaque abierto o roto, el riesgo de que el dispositivo no funcione correctamente es muy alto.

6. No depreciación de la marca HP

El recorrido del cliente al comprar productos HP se ha dividido en tres fases. En primer lugar, cuando el cliente utiliza palabras clave específicas para encontrar el producto que necesita en la consulta de búsqueda del sitio web. En segundo lugar, cuando el cliente está tratando de educarse sobre los detalles técnicos del producto elegido, para asegurarse de que su futura compra sea precisa. Por último, durante la fase de compra, al navegar por la "carrito de compra" del sitio web, el cliente se debe enfrentar a indicaciones transparentes y claras para finalizar la compra.

- Cuando un cliente busca productos HP en una tienda web utilizando términos de la marca HP, los productos HP deben aparecer en la primera posición de los resultados de la búsqueda orgánica, sin incluir la publicidad de paga.
- No debe aparecer información de productos de la competencia que no sean de HP encima o en medio de la información detallada del producto de HP.
- Cuando el cliente agrega un producto al carrito o al finalizar la compra, el vendedor debe abstenerse de recomendar activamente al cliente que cambie un producto original de HP por cualquier otro producto de manera engañosa.

Proceso de notificaciones y penalizaciones

En caso de detectar un incumplimiento a la Qualitative Criteria durante las auditorías al sitio de venta en línea, se aplicará el siguiente proceso de notificaciones y penalizaciones:

Etapa 1

- Primera Notificación: Recibirá una carta notificación listando su incumplimiento.
>>En caso de no cumplir con los ajustes descritos en el incumplimiento dentro de los 30 días posteriores a la notificación, se procederá con el envío de la siguiente notificación.
- Segunda Notificación. Recibirá una segunda carta notificación listando su incumplimiento.
>>En caso de no cumplir con los ajustes descritos en el incumplimiento dentro de los 30 días posteriores a la notificación, continuaremos con el proceso de penalización del HP Qualified Distribution Network (QDN).

Etapa 2

- Proceso de Penalización QDN: En caso de incumplimiento a los T&Cs, el canal recibirá una notificación QDN. Al incumplir nuevamente con los T&Cs, el canal recibirá una segunda notificación QDN. Al incumplir nuevamente con los T&Cs, el canal será dado de baja de QDN.

HP Qualified Distribution Network Colombia

Nombre y foto de producto

En este documento encontrará los requisitos para cumplir con la política del Online Shopping Experience (OES) dentro del programa HP Qualified Distribution Network. *La política de OES se aplica a todos los Productos HP bajo QDN Colombia.*

Si tiene alguna pregunta, contáctenos a través del nodo oficial de QDN: qdn-colombia@hp.com

Requisitos:

- Información actualizada de su sitio web.
> *Comparta su URL*
- Imágenes de productos con buena resolución.
> *Vea ejemplo e instrucciones en la imagen que se muestra abajo.*
- Descripción correcta del producto.
> *Vea ejemplo e instrucciones en la imagen que se muestra abajo.*
- Información de contacto.
> *Deberá contener: Dirección completa de la compañía, teléfono y correo electrónico.*
- Información de compatibilidad de impresión.

Recomendación para la imagen de producto principal

Ejemplo de una imagen de producto principal de Consumibles Originales HP en cumplimiento:



- Vista de frente del producto de alta resolución: Se recomienda 2000 Pixeles de ancho. Mínimo 2000x2000 pixeles.
- Cuadro de imagen: Los productos deberán abarcar el 85% del cuadro de imagen.
- Color de fondo: Todos los productos deben tener un fondo en blanco puro.
- Reglas: La imagen no debe contener texto adicional, gráficos u otras imágenes.
- Formato: Se recomienda JPG. Opciones: TIFF (.tif/.tiff), JPEG (.jpeg/.jpg), GIF (.gif) and PNG (.png).

Recomendación para título de producto.

Ejemplo de nombre para Consumibles Originales HP en cumplimiento con HP QDN:

HP 60XL | Ink Cartridge | Tri-color | CC644WN

Tinta: Marca + Modelo + Cartucho de tinta(s) + Color + Rendimiento (opcional) + Número de cartuchos de tinta si hay más de 1+ (Número de parte).

TÓNER: Marca + Modelo número con letra A o X + Cartucho(s) de toner + Color + Rendimiento (opcional) + Numero de Cartuchos de tóner si es más de 1+ (Número de parte).

Opciones para títulos:

- "HP Original" para marca en lugar de "HP".
- Incluir en el título los modelos de impresoras más vendidas compatibles con estos consumibles.

Recomendación para la imagen de producto principal

Ejemplo de una imagen de producto principal de Impresoras de Hogar HP (HPS) e Impresoras de Oficina HP(OPS) en cumplimiento.



- Vista de frente del producto de alta resolución: Se recomienda 2000 Pixeles de ancho. Mínimo 2000x2000 pixeles.
- Cuadro de imagen: Los productos deberán abarcar el 85% del cuadro de imagen.
- Color de fondo: Todos los productos deben tener un fondo en blanco puro.
- Reglas: La imagen no debe contener texto adicional, gráficos u otras imágenes.
- Formato: Se Recomienda JPG. Opciones: TIFF (.tif/tiff), JPEG (.jpeg/.jpg), GIF (.gif) and PNG (.png).

Recomendación para título de producto.

Ejemplo de nombre para Impresoras de Hogar HP en cumplimiento con HP QDN:

Impresora Multifuncional HP Ink
Tank 315
Z4B04A

Impresoras HPS y OPS: Marca + Modelo + (Número de parte HP).

Opciones para títulos:

- "HP Original" para marca en lugar de "HP".
- Incluir en el título los modelos de impresoras más vendidas compatibles con estos consumibles.

Recomendación para la imagen de producto principal

Ejemplo de una imagen de producto principal de Tintas Originales HP para Gran Formato en cumplimiento.



- Vista de frente del producto de alta resolución: Se recomienda 2000 Pixeles de ancho. Mínimo 2000x2000 pixeles.
- Cuadro de imagen: Los productos deberán abarcar el 85% del cuadro de imagen.
- Color de fondo: Todos los productos deben tener un fondo en blanco puro.
- Reglas: La imagen no debe contener texto adicional, gráficos u otras imágenes.
- Formato: Se Recomienda JPG. Opciones: TIFF (.tif/tiff), JPEG (.jpeg/.jpg), GIF (.gif) and PNG (.png).

Recomendación para título de producto.

Ejemplo de nombre para Tintas Originales HP para Gran Formato en cumplimiento con HP QDN:

HP711 NEGRO CZ133A 80-ml T120

Tinta: Marca + Modelo + Cartucho de tinta(s) + Color + Rendimiento (opcional) + Número de cartuchos de tinta si hay más de 1+ (Número de parte).

TÓNER: Marca + Modelo número con letra A o X + Cartucho(s) de toner + Color + Rendimiento (opcional) + Numero de Cartuchos de tóner si es más de 1+ (Número de parte).

Opciones para títulos:

- "HP Original" para marca en lugar de "HP".
- Incluir en el título los modelos de impresoras más vendidas compatibles con estos consumibles.

Recomendación para la imagen de producto principal

Ejemplo de una imagen de producto principal de Hardware de Impresión HP de Gran Formato en cumplimiento.



- Vista de frente del producto de alta resolución: Se recomienda 2000 Pixeles de ancho. Mínimo 2000x2000 pixeles.
- Cuadro de imagen: Los productos deberán abarcar el 85% del cuadro de imagen.
- Color de fondo: Todos los productos deben tener un fondo en blanco puro.
- Reglas: La imagen no debe contener texto adicional, gráficos u otras imágenes.
- Formato: Se recomienda JPG. Opciones: TIFF (.tif/tiff), JPEG (.jpeg/.jpg), GIF (.gif) and PNG (.png).

Recomendación para título de producto.

Ejemplo de nombre para Tintas Originales HP para Gran Formato en cumplimiento con HP QDN:

**Plotter HP DesignJet T250 24-in
Printer A1 / 24 pulgadas**

Impresoras: Marca + Modelo + (Número de partes).

Opciones para títulos:

- "HP Original" para marca en lugar de "HP".
- Incluir en el título los modelos de impresoras más vendidas compatibles con estos consumibles.

El HP Qualified Distribution Network, es un programa que tiene como objetivo asegurar una experiencia de compra de alta calidad, brindando confianza a los consumidores de Productos Originales HP a través de distribuidores autorizados.